

Nuove opportunità di lavoro per i Commercialisti: la consulenza in strategia aziendale

di [Redazione](#)

Publicato il 5 Marzo 2024

La professione di Commercialista sta evolvendo velocemente ed i canonici ambiti di attività stanno scomparendo e diventando meno remunerativi. La consulenza in strategia aziendale per aiutare i clienti imprenditori può diventare uno dei nuovi interessanti campi d'azione per i commercialisti

Sono almeno 15 anni che CommercialistaTelematico.com investe tantissimo per aiutare i colleghi commercialisti ad individuare ed attivare nicchie di mercato che esulino dagli adempimenti burocratici e fiscali e che permettano di costruirsi una vita professionale che possa dare più soddisfazioni rispetto allo stress lavorativo dovuto al rispetto delle scadenze, degli adempimenti. In tutti questi anni abbiamo organizzato tanti incontri, seminari, webinar on line, incontri in sala, dedicati all'approfondimento di materie "fuori dal normale", diversi dalla tenuta delle contabilità, che possano offrire tante fantastiche opportunità di lavoro. E tanti utenti ci hanno seguito e sono riusciti a ricavarsi spazi di lavoro con grandi soddisfazioni e continuamente ci ringraziano. Ovviamente è necessario dedicare del tempo, uscire dalla propria confort zone, studiare. Non per niente il motto di CommercialistaTelematico, fin dal luglio 1995, è:



L'apprendere è come remare contro corrente: se ci si ferma si torna indietro!

Quali materie? Di quali argomenti stiamo ragionando?

Tanti... ad esempio abbiamo "spinto" tanto per far capire che ci si può specializzare:

- nel controllo della gestione aziendale dei nostri clienti;
- nella difesa del patrimonio, trust, holding...;
- nel contenzioso tributario (nota a tutti la nostra battaglia – insieme all’avv. Maurizio Villani – per la riforma della Giustizia Tributaria e per permettere ai commercialisti di diventare Giudici Tributari!);
- nel Codice della Crisi d’Impresa, tra cui il settore degli “adequati assetti”;
- le operazioni straordinarie aziendali;
- la privacy;
- coaching;
- ultimante stiamo dedicando tante energie al [T.C.F., il Tax Control Framework](#); la collaborazione con l’Agenzia delle Entrate in una ottica di sostenibilità...

I commercialisti per la strategia aziendale

Una delle materie che più ci ha dato soddisfazioni nell’essere di aiuto ai colleghi commercialisti è quella dello studio (e applicazione pratica!!) delle **strategie aziendali**. Siamo stati tra i primissimi ad insistere con i colleghi per approfondire l’applicazione nelle aziende clienti della Balanced Scorecard... .. e il prosieguo naturale di queste materie ci ha portato ora all’impegno di analizzare, approfondire, mettere in pratica, il settore della consulenza all’imprenditore-cliente-dello-studio per l’attuazione di corrette strategie aziendali e modelli di business. A questo scopo abbiamo individuato come persona in grado di aiutarci la Dott. Assunta Incarnato e insieme a lei, con l’obiettivo di aiutare CONCRETAMENTE E PRATICAMENTE la crescita professionale dei colleghi commercialisti, abbiamo organizzato un interessantissimo workshop.

Trovi i dettagli dell’incontro a questa pagina: [Strategie efficaci per far crescere una impresa – Business Strategy Workshop](#)

Lo sappiamo, il costo del corso è un po’ elevato ma si tratta di un piccolo investimento necessario per avviare un nuovo percorso professionale; chi parteciperà all’incontro ne uscirà soddisfatto, contento, e capirà che valeva la pena affrontare la spesa (che si può anche pagare in tre rate). Martedì 5 Marzo 2024 Commercialista Telematico