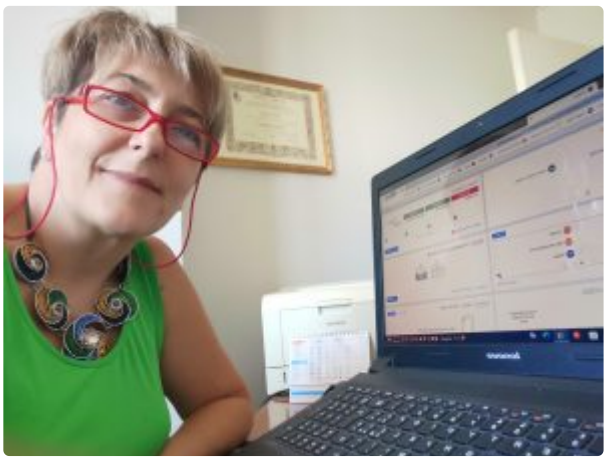
Genya di Wolters Kluwer Tax & Accounting Italia: il gestionale definitivo

di Redazione
Pubblicato il 10 Settembre 2022

Genya di Wolters Kluwer Tax & Accounting Italia è stata la **scelta di Sonia Troiani**, titolare dell'omonimo **Studio di Piane di Montegiorgio (FM)**. Una scelta che le ha **migliorato la vita professionale**.



La **case history di Sonia Troiani, commercialista di Piane di Montegiorgio (FM)** è emblematica della **situazione di tanti Studi professionali** alle prese con la necessità di avere un gestionale di vero **sostegno della propria attività**.

> *"Il nostro Studio è piccolo e organizzato, ma poco supportato dall'efficienza digitale.*
>
> *Nella mia vita professionale ho sperimentato un certo numero di gestionali e quello che avrebbe dovuto supportarmi in quel preciso istante non mi soddisfaceva affatto."*

La professionista si consulta dunque con **Edoardo Mariucci di Osra Adriatica, partner Wolters Kluwer Tax & Accounting Italia**, che le propone un **innovativo software gestionale**, **Genya**.

> *"Genya mi viene presentato con un video su YouTube che mi folgora per la semplicità dell'usabilità, per la chiarezza e solarità dell'user interface.*
>
> *Mi dico «se effettivamente fa tutto quello che dice di fare, questo è il software per me»."*

Riproduzione riservata © www.commercialistatelematico.com
Documento riservato alla consultazione da parte di: N/D

Inizia l'approfondimento delle **potenzialità di Genya**, ma ovviamente la scelta del cambio di un gestionale non può essere impulsiva.

Si sa che l'adozione di un gestionale nuovo in uno Studio di Commercialista è un passo importante.

L'esplorazione del software era concentrata sulla **contabilità e** la **velocità di risposta dell'applicativo** era di grande soddisfazione.

> *"Imprevisto e inaspettato in quel momento mi viene assegnato un incarico importante."*

racconta Sonia Troiani

> *"Un cliente, al quale prestavo consulenza tributaristica, decide il cambio di commercialista e senza particolari preavvisi mi incarica della deposizione del bilancio.*
>
> *Non mi faccio scoraggiare dal poco tempo e acquisisco Genya.*
>
> *Proprio questo cliente inaspettato e improvviso mi ha concesso un vero e proprio «training on the job».*
>
> *Nel poco tempo a disposizione deposito un bilancio perfetto grazie a Genya."*

La professionista ha gettato il cuore oltre l'ostacolo e si è decisa nella scelta di Genya perché positivamente impressionata nella fase di esplorazione del gestionale ma anche perché, forzata dalle tempistiche estremamente ridotte che le aveva imposto il nuovo cliente, aveva testato sul campo l' **efficacia del tool**.

> *"Genya è il mio gestionale ideale!*
>
> *Mi trovo benissimo con questo strumento digitale e devo proprio dire che mi piace.*
>
> *Mi piace come lavora, mi piace l'interfaccia, mi piacciono i colori scelti per le varie fasi delle lavorazioni, perché anche l'occhio vuole la sua parte.*
>
> *Per ogni cliente riusciamo a stabilire l'efficacia e l'efficienza del nostro lavoro, l'analisi dei tempi di lavorazione è immediata e chiarissima e velocemente ci rendiamo conto se*

Riproduzione riservata © www.commercialistatelematico.com
Documento riservato alla consultazione da parte di: N/D

> *le attività svolte per un determinato cliente sono remunerate correttamente."*

Sonia Troiani racconta un episodio che testimonia l'ineluttabile chiarezza e precisione di Genya.

Una volta analizzate le attività per un cliente e appurata l'inadeguatezza della remunerazione, la dott.ssa Troiani decide di fare la verifica insieme al cliente.

> *"Gli ho fissato un appuntamento e insieme abbiamo, passo passo, verificato quello che il nostro Studio faceva per lui e quanto (poco) per queste attività ci pagava.*
>
> *Non glielo dicevo io con dei fogli excel, glielo raccontava Genya in diretta e in modo inequivocabile.*
>
> *A questo punto non ho dovuto nemmeno chiedere di adeguare il corrispettivo per la nostra operatività.*
>
> *È stato il cliente da solo che si è reso conto che il nostro compenso andava adeguato.*
>
> *In ultima analisi Genya ha dimostrato il valore della nostra attività e la sua chiarezza ha convinto il cliente a rivalutare il nostro lavoro."*

Ora l'ecosistema **Genya è il gestionale che governa l'attività dello Studio**.

> *"Abbiamo curato il passaggio a Genya internamente e ora mi piace definire Genya il gestionale al mio totale servizio.*
>
> *Gestiamo la clientela con velocità, attenzione e dettaglio con il grandissimo vantaggio di operare nel cloud.*
>
> *Con Genya posso avere l'esatta cognizione del tempo dedicato ad ogni operazione per ogni singolo cliente.*
>
> *Genya mi ha dato la possibilità di selezionare la mia clientela anche in base alle tempistiche e alle relative remunerazioni, con la discriminante della possibilità di essere davvero una consulente.*

Riproduzione riservata © www.commercialistatelematico.com
Documento riservato alla consultazione da parte di: N/D

> *A tutto questo aggiungo anche la variabile della mia soddisfazione del lavoro.*
>
> *Mi voglio davvero dedicare soprattutto alla consulenza e Genya me lo consente."*

Redazione

Sabato 10 settembre 2022

Riproduzione riservata © www.commercialistatelematico.com
Documento riservato alla consultazione da parte di: N/D