

Le provvigioni precontate degli agenti di commercio

di [Antonino & Attilio Romano](#)

Publicato il 9 Novembre 2021

Le **provvigioni** su **contratti di durata pluriennale**, definite "*precontate*", rappresentano la **sommatoria** di diverse **provvigioni**, distinte l'una dall'altra, che maturano a fronte delle **rate di premio** che dovranno essere **corrisposte** negli anni compresi nel **periodo di validità del contratto**.

Le suddette provvigioni concorrono a formare il **reddito** degli **esercizi in cui scadono le rate del contratto**.

Vediamo come gestire contabilmente tali provvigioni

La remunerazione degli agenti di commercio: ambito civilistico

Il **contratto di agenzia** è disciplinato dall'art. 1742 codice civile, che si concretizza qualora una parte (l'agente) assume stabilmente l'incarico di promuovere, per conto dell'altra (il committente), verso retribuzione, la conclusione di contratti in una zona determinata. In termini analoghi l'agente è definito dall'**Accordo Economico Collettivo per l'agenzia e rappresentanza commerciale**:

"è agente di commercio chi è incaricato stabilmente da una o più ditte di promuovere la conclusione di contratti in una determinata zona"



così come dalla L. 12 marzo 1968, n. 316 istitutiva del ruolo per gli agenti e rappresentanti di commercio, art. 1 comma 2:

"agli effetti della presente legge, l'attività di agente di commercio si intende esercitata da chiunque venga stabilmente incaricato da una o più imprese di promuovere la conclusione di contratti in una o più zone determinate".

Secondo quanto dettato dall'art. 1748 codice civile l'agente ha diritto alla provvigione per tutti gli affari

conclusi durante il contratto di agenzia quando l'operazione è stata conclusa per effetto del suo intervento. La remunerazione può consistere in un corrispettivo percentualizzato in base al volume degli affari definiti ovvero in misura fissa per ogni contratto concluso, indipendentemente dal suo ammontare.

Anticipo sulle provvigioni

Nel contratto di agenzia le parti possono concordare l'erogazione di un **anticipo sulle provvigioni**. In tal caso, allo scadere del periodo stabilito dalle parti, si calcolerà la **differenza tra anticipi percepiti e provvigioni da percepire** e saranno regolati saldi positivi o negativi

Abbonati per poter continuare a leggere questo articolo

Progettato e realizzato da professionisti, per i professionisti, ogni piano di abbonamento comprende:

- contenuti autorevoli, puntuali, chiari per aiutarti nel tuo lavoro di tutti i giorni
- videoconferenza, per aggiornarti e ottenere crediti formativi
- una serie di prodotti gratuiti, sconti e offerte riservate agli abbonati
- due newsletter giornaliere

A partire da 15€ al mese

Scegli il tuo abbonamento