

Cinque consigli per farsi pagare dai clienti e lavorare sereno

di [Assunta Incarnato](#)

Publicato il 7 Settembre 2021

Uno dei maggiori problemi che colpiscono oggi i professionisti è quello degli incassi da parte della clientela. Vediamo cinque consigli pratici per farsi pagare dai clienti e lavorare più sereni



Uno degli aspetti più importanti e delicati per un'impresa, e quindi anche per noi professionisti, è farsi pagare bene e puntualmente dai propri clienti.

Per tanti un miraggio, anche se dovrebbe essere la normalità.

Infatti ancora oggi, dopo tante ore in studio, di cui molte spesso non fatturabili, tariffe ridotte all'osso per venire incontro alle difficoltà degli imprenditori di questi mesi... potresti far fatica ad incassare la parcella.

In questo articolo allora darò qualche suggerimento utile per instaurare un proficuo rapporto col cliente e limitare il rischio di, dopo mesi se non anni di lavoro, rimanere a bocca asciutta.

Farsi pagare dai clienti - Alla base di tutto... la giusta mentalità

Innanzitutto voglio raccontarti ciò che mi successe durante un weekend, nel febbraio del 2014, e che fu senz'altro illuminante.

Il Venerdì avevo appena sostenuto brillantemente l'esame orale per l'abilitazione alla professione presso l'Università di Trento dove mi ero laureata solo qualche anno prima e, molto soddisfatta, decisi di trascorrere l'imminente fine settimana a Firenze.

Qui scari

Abbonati per poter continuare a leggere questo articolo

Progettato e realizzato da professionisti, per i professionisti, ogni piano di abbonamento comprende:

- contenuti autorevoli, puntuali, chiari per aiutarti nel tuo lavoro di tutti i giorni
- videoconferenza, per aggiornarti e ottenere crediti formativi
- una serie di prodotti gratuiti, sconti e offerte riservate agli abbonati
- due newsletter giornaliere

A partire da 15€ al mese

Scegli il tuo abbonamento